

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ - НОБЕТЕК

Плановое сопровождение с сентября по март.

Усиленная работа в сентябре и октябре с переходом на компактный ежемесячный формат поддержки с ноября 2026 по март 2027 года.

ЕДИНЬЙ ПЛАН НА 7 МЕСЯЦЕВ

ОБЩИЙ ОБЪЁМ	ОБЩАЯ СТОИМОСТЬ	АКТИВНАЯ ФАЗА	ПОДДЕРЖКА
45 часов	190 000 Р	20 часов	5 месяцев

01 · ФОРМАТ СОТРУДНИЧЕСТВА

Сначала закрываем накопленные задачи, затем сохраняем стабильный темп развития.

В сентябре и октябре закладываем по 10 часов на активную настройку, корректировку процессов и выполнение приоритетных задач.

С ноября переходим на регулярный пакет по 5 часов в месяц: поддерживаем систему, быстро вносим изменения и не допускаем накопления технического долга.

СЕНТЯБРЬ

10 часов

Активная работа по приоритетному списку.

ОКТЯБРЬ

10 часов

Продолжение развития и стабилизация.

НОВЕБРЬ — МАРТ

5 часов / месяц

Плановые доработки и поддержка.

ПРЕДОПЛАТА

100 000 Р

За период сентябрь — ноябрь.

02 · КАЛЕНДАРНЫЙ ПЛАН

Три финансовых периода — единая логика сопровождения.

Объём можно направлять на консультации, настройки, автоматизацию, отчёты, контроль интеграций и другие согласованные задачи в рамках действующей системы.

СЕНТЯБРЬ 2026 Активное сопровождение. Приоритетная работа с текущими задачами, корректировки и настройки. Формируем устойчивую основу для дальнейшего планового развития. 10 ч 45 000 Р объём стоимость	ОКТЯБРЬ 2026 Продолжение и стабилизация. Завершаем приоритетные изменения, тестируем новые сценарии и приводим процессы к стабильной ежедневной эксплуатации. 10 ч 45 000 Р объём стоимость	НОВЕБРЬ 2026 — МАРТ 2027 Регулярная поддержка. Пять месяцев сопровождения по 5 часов: точечные доработки, консультации, контроль стабильности и последовательное развитие без аврального накопления задач. 25 ч 100 000 Р 5 × 5 часов 5 × 20 000 Р
--	--	---

03 · ПРИОРИТЕТЫ ПЕРИОДОВ

Объём меняется вместе с интенсивностью задач.

ФАЗА 01 · СЕНТЯБРЬ-ОКТЯБРЬ Усиленный темп — 20 часов. Два месяца подходят для задач, которые требуют погружения, нескольких итераций и последовательного внедрения. • аудит и корректировка текущих настроек • реализация приоритетных доработок • настройка автоматизаций и уведомлений • проверка ролей, полей и рабочих сценариев • тестирование изменений с пользователями	ФАЗА 02 · НОЯБРЬ-МАРТ Поддерживающий темп — 25 часов. Пять компактных ежемесячных пакетов сохранят доступ к команде и позволят спокойно развивать систему. • консультации пользователей и администраторов • точечные настройки по новым требованиям • корректировки автоматизаций и отчётов • контроль работы интеграций • ежемесячное планирование приоритетов
---	--

04 · ЧТО ВХОДИТ

Экспертные часы можно направлять на реальные задачи бизнеса.

Перед началом каждой задачи согласуем цель, оценку и ожидаемый результат. Списание происходит только по фактически выполненным работам.

НАСТРОЙКИ CRM и рабочая структура. Воронки, стадии, карточки, поля, права доступа, пользователи и правила обработки данных.	АВТОМАТИЗАЦИЯ Задачи, роботы и уведомления. Автоматическая постановка задач, контроль сроков, уведомления и снижение ручных действий.	КОММУНИКАЦИИ Телефония и каналы обращений. Проверка и корректировка подключённых каналов, маршрутизации и фиксации коммуникаций.
АНАЛИТИКА Отчёты и контроль показателей. Настройка доступных отчётов, фильтров, показателей и представлений для руководителей.	ПОДДЕРЖКА Консультации пользователей. Ответы на вопросы, разбор сложных случаев и помощь администратору системы.	РАЗВИТИЕ Новые сценарии и улучшения. Оценка идей, проектирование изменений и реализация задач в пределах доступного объёма.

05 · ПОРЯДОК РАБОТЫ

Каждая задача проходит прозрачный цикл.

01 Собираем запрос. Фиксируем проблему, желаемый результат, приоритет и необходимые вводные.	02 Согласуем оценку. До старта называем трудоёмкость и подтверждаем, что задача входит в месячный объём.	03 Выполняем и тестируем. Настраиваем или дорабатываем решение, проверяем основной рабочий сценарий.	04 Фиксируем результат. Передаём выполненную задачу, списанные часы и рекомендации по дальнейшим действиям.
---	---	---	--

06 · СТОИМОСТЬ И ОПЛАТА

Общий план — 45 часов и 190 000 Р.

ИТОГ ЗА ВСЁ ПЕРИОД Сопровождение Нобетек с сентября по март. В стоимость входит 20 часов активной фазы и 25 часов регулярной поддержки в течение пяти месяцев. 190 000 Р 45 часов · 7 месяцев сотрудничества	Сентябрь 2026 10 часов 45 000 Р	Октябрь 2026 10 часов 45 000 Р	Ноябрь — март 20 часов · 5 месяцев 100 000 Р	Итого 45 часов 190 000 Р
---	--	---	---	---

УСЛОВИЕ НАЧАЛА СОТРУДНИЧЕСТВА Предоплата за период сентябрь — ноябрь. Для начала сопровождения вносится предоплата за период с сентября по ноябрь. Общая стоимость работ до марта останется без изменений. 100 000 Р
--

07 · УСЛОВИЯ СОПРОВОЖДЕНИЯ

Понятные правила планирования и списания часов.

Приоритеты согласуются заранее. В начале месяца формируем перечень задач и порядок их выполнения с учётом доступного объёма.	Оценка до начала работ. Задачи, которые могут существенно выйти за пределы пакета, предварительно оцениваются и согласуются отдельно.
Внешние расходы не входят. Лицензии, тарифы сторонних сервисов, хостинг и платные приложения оплачиваются отдельно.	Крупная разработка — отдельно. Нестандартные интеграции и объёмные проекты могут потребовать отдельного технического задания и бюджета.

08 · РЕЗУЛЬТАТ

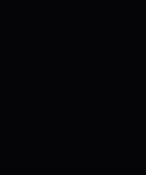
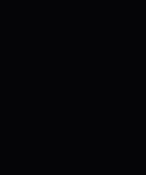
Что получает Нобетек.

Темп Приоритетные задачи не откладываются. Усиленный объём в первые два месяца позволяет быстро закрыть накопленные изменения.	Стабильность Система остаётся под контролем. Ежемесячный резерв времени позволяет оперативно реагировать на изменения и вопросы.	Прозрачность Понятно, куда расходуются часы. Каждая задача предварительно оценивается, а результат и фактические трудозатраты фиксируются.
Команда Есть доступ к профильным специалистам. Аналитик, интегратор, руководитель проекта и разработчик подключаются по характеру задачи.	Развитие Изменения внедряются последовательно. Система развивается небольшими управляемыми шагами без резких и рискованных переделок.	Бюджет Расходы известны заранее. Финансовый ежемесячный план упрощает бюджетирование сопровождения до марта 2027 года.

09 · НАШИ КЕЙСЫ

Опыт сопровождения CRM и цифровых процессов.

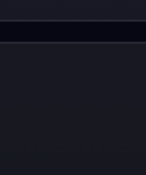
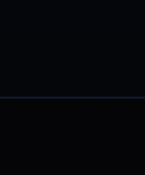
Работаем с производством, девелопментом, сервисными компаниями, промышленностью и e-commerce.

 ИНВЕНТ ПРОИЗВОДСТВО InVent CRM, задачи и внутренние процессы производственной компании.	 STEP city DEVELOPMENT STEP City Проектные процессы, аналитика и автоматизация контроля.	 SHERATON SERVICE Sheraton Hotel Клиентские процессы и работа распределённых команд.	 КАМАЗ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ КАМАЗ Проекты для крупной компании со сложной структурой.	 MEGBERRY E-COMMERCE Mebbery Продажи и автоматизация клиентского сервиса.
--	---	---	--	--

10 · КОМАНДА

Кто будет вести сопровождение.

Подключаем специалистов по характеру задачи: от анализа и настройки до разработки и контроля качества.

 РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОИЗВОДСТВА Александр Контролирует качество решений, архитектуру изменений и загрузку профильных специалистов.	 БИЗНЕС-АНАЛИТИК Светлана Фиксирует требования, описывает процессы и критерии приёмы изменений.	 МЕНЕДЖЕР ПО РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА Альберт Сабитов Отвечает за коммерческие условия и развитие сотрудничества с Нобетек.
 РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА Олег Ведёт план задач, сроки, статусы и коммуникацию по сопровождению.	 ИНТЕГРАТОР И РАЗРАБОТЧИК Настройки и доработки Реализует настройки, автоматизации, интеграции и проверочные сценарии.	

11 · О КОМПАНИИ

INTOgroup — российская аккредитованная IT-компания.

Работаем с 2021 года. Главный офис — Нижний Новгород, проекты ведем по всей России. Мы официальные партнёры 1С-Битрикс и Битрикс24. Внедряем и сопровождаем CRM, интеграции и внутренние цифровые процессы. Для Нобетек предлагаем долгосрочный и прозрачный формат: усиленная работа в начале и регулярный резерв экспертных часов для стабильного развития системы.	ОБЪЁМ 45 часов Общий план сопровождения.	СТОИМОСТЬ 190К За весь период.
	ПЕРИОД 7 мес. С сентября по март.	КОМАНДА 4 роли Под задачу и приоритет.

12 · КОНТАКТЫ

Готовы согласовать план сентября и начать сопровождение.

Альберт Сабитов Менеджер по развитию бизнеса · INTOgroup CRM-сопровождение · интеграции Сопровождение · CRM · Автоматизации · Интеграции	ТЕЛЕФОН +7 920 299-98-00 E-MAIL sales@intogroup.pro TELEGRAM @alsab95 SAIT intogroup.pro
---	--

© INTOgroup, 2026 · Официальный партнёр 1С-Битрикс · г. Нижний Новгород, ул. Ильинская 119, эт. 3